

Contabilidad Fiscal
v Administrativa

Capital Humano

Tecnologías de la Información

Mejora de Procesos

Soporte Jurídico



Los desafíos empresariales de 2020

Edición Número 63. Diciembre 2019

- El nuevo gobierno ha intentado cambiar el modelo económico a costa del crecimiento
- El crecimiento cero tiene un efecto rezagado, las empresas comenzarán a sentir este efecto en los próximos meses
- Existen consideraciones que los empresarios deberán tener en mente para sobrellevar la presión financiera

La incertidumbre que trajo consigo el cambio de gobierno sumió a la economía mexicana en un 2019 de estancamiento. Para 2020, los efectos del crecimiento cero comenzarán a tener efecto en el día con día de las empresas. La baja inflación y los cambios regulatorios en temas contables y fiscales causarán presión financiera a los empresarios. Una línea de acción clara es necesaria para generar un repunte hacia el segundo semestre del año.

Ha sido un año por demás complejo, en el cual México se ha sumido en una parálisis económica derivada de la incertidumbre que generó la transición de gobierno. La economía y la factibilidad de proyectos no han sido los criterios prioritarios en la toma de decisiones.

A costa del crecimiento, el poder ejecutivo y la mayoría en el Congreso han intentado cambiar el modelo económico y social del país, considerando como pilares la erradicación de la corrupción, la atención a grupos vulnerables mediante transferencias económicas y la austeridad republicana. Hasta el momento, los resultados son deficientes.

Se sentirá el crecimiento cero

El 2019 será el año con menor crecimiento económico de México en diez años; de acuerdo con la firma de Consultores Internacionales, S.C.® el crecimiento anual será de entre -0.2% y 0.3%. El efecto que esto tiene en el día con día de las empresas es rezagado, y los empresarios

empezarán a sentir dicho efecto durante los meses próximos.

Durante el 2019 hubo organizaciones que, derivado de crecimientos de periodos anteriores, se encontraban en una posición adecuada para sobrellevar el estancamiento que hemos presenciado. Sin embargo, las reservas se acaban, y en Competimex, S.C. prevemos que iniciando la cuesta de enero y durante los primeros dos trimestres del 2020, el consumo de corto plazo se verá afectado por el debilitamiento que las empresas han sufrido este año.

Cabe mencionar que el consumo de bienes duraderos ya se ha visto mermado debido a la incertidumbre de 2019. La venta de autos ligeros en el mercado mexicano ha sido 7.5% menor en los primeros tres trimestres de este año comparada con 2018, y el sector de la construcción ha visto crecimientos negativos prácticamente en cada mes desde noviembre de 2018.



Además de la baja en ventas derivado de lo anterior, los negocios en México se enfrentarán a la imposibilidad de aumentar sus precios, esto debido al estancamiento económico, ubicando la inflación en noviembre en 2.97% de acuerdo con el INPC.

Como lo hemos comentado, el Paquete Económico 2020 contempló cambios en regulaciones que impactarán los costos de las empresas, quienes deberán redoblar esfuerzos implementando mecanismos para garantizar la revisión y cumplimiento de temas contables, fiscales y laborales.

Todos estos elementos de la realidad mexicana nos hacen esperar un 2020 complejo para los empresarios, que probablemente tendrán una mayor presión financiera que durante este año.



Recomendaciones para 2020

Los desafíos del 2020 merecen una línea de acción clara, que nos permita cruzar exitosamente el bache de parálisis e incertidumbre hacia el segundo semestre del año. No tenemos dudas que las empresas se adaptarán mejor al entorno y dinamizarán la economía, aprovechando las oportunidades que el mercado ofrecerá.

Juzgamos las siguientes consideraciones las más relevantes para los empresarios de cara al próximo año:

- Darle valor real a la elaboración del presupuesto 2020 y a los procesos de planeación durante el primer trimestre del año
- Encontrar opciones de financiamiento que permitan aliviar la presión financiera generada por el crecimiento cero y abran la puerta a un repunte
- Extremar precauciones en el control de gastos con el objetivo de hacerlos más eficientes, no sólo de reducirlos
- Revisión del área contable y fiscal, de modo que se asegure la operación y se eviten riesgos posteriores generados por nuevas normas
- Como lo mencionamos en meses anteriores, las empresas que realizaron esfuerzos comerciales y se enfocaron en la atención al cliente, deberán aprovecharlo de cara al segundo semestre del año
- La innovación permitirá identificar oportunidades de negocio en el entorno cambiante, pero poco dinámico, en el que nos encontramos

En Competimex, S.C. queremos agradecerles a todos nuestros lectores por su confianza y les reiteramos que será un placer servirles el año entrante, para apoyarlos en todos los retos que se presentarán a su organización. Les deseamos felices fiestas y un 2020 lleno de éxitos y crecimiento.

Si no desea seguir recibiendo este boletín envíe un correo solicitándolo con el asunto: eliminar a info@competimex.com